

とやま6次産業化 セミナー

参加
無料

～あなたの魅力、伝わっていますか？～

令和元年7月11日(木) 13:30 開講式
富山県民会館705 (富山市新総曲輪4-18)

マーケティング研修

- ▶ ビジネスプランの作成やブランディング、マーケティングなど「売れる仕組み」づくりの座学
- ▶ 商談に役立つFCPシートなどの商品カルテの作成演習や模擬商談などのワークショップ

ネット販売研修

- ▶ H Pでの集客やE C取引など、インターネットでの販売に関する座学、ワークショップ
- ▶ フリマアプリを使ったネット販売事例の実践

経営者勉強会

- ▶ 経営者層を対象とした「6次化」の有り方について学習します。

販売実践研修

- ▶ 県内小売店での商品PR販売「チャレンジShop」での消費モニタリング実習

【講師陣】「講座・演習 + 販売実践」を通じて、私たちが全力でサポートします！

【参加申込】

対象者：6次産業化に取り組んでいる、または予定のある農林漁業者等

定員：**15人程度**

申込方法：裏面の申込書に必要事項をご記入の上、「**FAX**」にてお申込みください。

申込締切：令和元年**7月3日(水)**



バイヤーズ・ガイド
編集発行人
永瀬 正彦氏
(マーケティング研修)



富山県いきいき物産(株)
バイヤー
小島 尚子氏
(マーケティング研修)
(販売実践研修)



アイティ経営コンサルタント(株)
代表取締役
長棟 隆氏
(ネット販売研修)

【オプション企画 (希望者のみ)】 【お問合せ】：富山県農村振興課 ☎ 076-444-3381

【令和2年2月(予定)】求評会：受講生間や専門家、実需要者等との交流。試食会を通じて積極的にPR出来ます。

【通年】インターンシップ研修：先進農家や業者の現地で、実際に作業しながら学ぶ実践研修です。

申込書 FAX:076-444-1135

※以下、必要事項ご記入の上、事務局（㈱ジエック経営コンサルタント内）までFAX願います。
 ※ご記入頂いた情報については、本セミナー以外に使用することはございません。

申込期限：令和元年7月3日(水)

氏名・法人名 (又は団体) (代表者名)		住所	〒			
研修出席者 氏名 (連絡先)	() - () - ()	経営 概要	経営面積 ha (H31年度) 主な作物と栽培面積 <table border="1"> <tr> <td>ha</td> </tr> <tr> <td>ha</td> </tr> <tr> <td>ha</td> </tr> </table>	ha	ha	ha
ha						
ha						
ha						
6次 産業化の 取り組み	加工品(製造)販売	主な 加工品名	直売方法(該当に○)			
	直売(縁故・業務用を除く)	主な 直売品目	直売所・ネット通販 HP・庭先・他			
	その他サービス(該当に○)	飲食店 (レストラン) 喫茶店 (カフェ) 観光農園 農作業体験 その他 ()				

【会場】

県民 (富山県民会館) / 富山市新総曲輪4-18 農総研 (富山県農業総合研究所) / 富山市月岡新296
 ととやま (Ciビル1F) / 富山市新富町1-2-3 KNB (KNB入船別館1F) / 富山市湊入船町3-30

カリキュラム一覧

回	日時	テーマ	内容	講師	会場
1	令和元年 7月11日(木) 13:30~16:30	開講式 マーケティング①	商品開発とマーケティング ・ビジネスプラン (計画、価格設定) ・マーケティング (ターゲット・利用シーンの設定) 等	永瀬 正彦氏 バイヤーズ・ガイド 編集発行人	県民 705
2	7月18日(木) 13:30~16:30	マーケティング②	売る人も買う人もハッピーに ・小売りの現場から見た、心にささるモノづくり	小島 尚子氏 富山県いきいき物産(株) 営業部バイヤー	農総研 中研修 室
3	7月26日(金) ~28日(日) 10:00~18:00	販売実践演習 「6次化チャレンジShop」夏の部		小島 尚子氏	ととやま
4	10月9日(水) 13:30~16:30	経営者勉強会	今経営者に求められることは？ ・6次化に出来ることとは ・実践者への理解と協力 ・経営者自らが実践すること	小島 雅史 (株)ジエック経営コンサルタント 富山6次産業化プランナー	KNB
			食品製造の制度・法律 ・製造許可とHACCP	富山県生活衛生課	
5	11月13日(水) 13:30~16:30	マーケティング③	ブランディングと商品カルテ ・商品のブランディング ・魅せるFCPシートの作り方等	永瀬 正彦氏	県民 504
6	11月22日(金) ~24日(日) 10:00~18:00	販売実践演習 「6次化チャレンジShop」秋の部		小島 尚子氏	ととやま
7	12月6日(金) 13:30~16:30	ネット販売①	ネットで成果を出す秘訣 ・同業他社HPや自社商品の分析、ネットビジネス	長棟 隆氏 アイティ経営コンサルタント(株) 代表取締役	農総研 情報 処理室
	12月16日(月) 13:30~16:30	ネット販売②	まずは、実践！手軽に始めるショッピングアプリ ・生産者と消費者の架け橋「ポケット マルシェ」の 紹介と活用事例報告		
8	令和2年 2月7日(金) 13:30~16:30	マーケティング④ 閉講式	まとめと振り返り ・ビジネスプラン、FCPシートの仕上と発表 ・展示会・商談会対策・模擬商談等	永瀬 正彦氏	県民 612

※期間中、皆様の販売志向に合わせ、「FCPシート」「エントリーシート」を講師の添削で仕上げますが、原則、PCで作成、メールできる環境が必要です。